

TẠI SAO LỰA CHỌN BẢO VIỆT?

WHY BAOVIET?



Mạng lưới toàn quốc dễ dàng tiếp cận cho dù doanh nghiệp của bạn đang ở đâu

Accessible nationwide network wherever your business is located



Dịch vụ khách hàng 24/7, trực tuyến và qua điện thoại

24/7 customer service, online and phone



Đội ngũ nhân viên giàu năng lực của chúng tôi có các kỹ năng và kiến thức để cung cấp các giải pháp được cá nhân hóa và thiết kế riêng dựa trên nhu cầu kinh doanh của bạn

Our competent employees have the skills and knowledge to provide an individualised and tailor-made approach based on your business needs



Hợp tác với Atradius, công ty bảo hiểm tín dụng hàng đầu thế giới

Partner with Atradius who is the world-leading credit insurer



VỀ ATRADIUS \ About Atradius

Với sự hiện diện chiến lược tại hơn 50 quốc gia, Atradius - nhà cung cấp toàn cầu cho bảo hiểm tín dụng, trái phiếu và bảo lãnh, thu hồi nợ và dịch vụ thông tin - bảo vệ các công ty trước những rủi ro thanh toán liên quan đến việc bán hàng hóa và dịch vụ trên cơ sở tín dụng. Atradius là một thành viên của Grupo Catalana Occidente (GCO.MC), một trong những công ty bảo hiểm lớn nhất ở Tây Ban Nha và là một trong những công ty bảo hiểm tín dụng lớn nhất thế giới.

Tại Việt Nam, Atradius là công ty tái bảo hiểm duy nhất của sản phẩm bảo hiểm tín dụng và là nhà cung cấp dịch vụ thẩm định cho Bảo Việt. Để biết thêm thông tin về Atradius, vui lòng truy cập: www.atradius.sg

With a strategic presence in over 50 countries, Atradius - a global provider of credit insurance, bond and surety, collections and information services - protects companies against the default risks associated with selling goods and services on credit. Atradius is a member of Grupo Catalana Occidente (GCO.MC), one of the largest insurers in Spain and one of the largest credit insurers in the world.

In Vietnam, Atradius is the sole reinsurer of the credit insurance product and the provider of underwriting services for BAOVIET. For more information about Atradius, please visit: www.atradius.sg



BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI TRADE CREDIT INSURANCE

Giao dịch thương mại trên cơ sở tín dụng khá phổ biến giữa các doanh nghiệp (B2B), nhưng việc mất khả năng thanh toán hoặc rủi ro tín dụng vốn có trong các giao dịch này không nên bị bỏ qua và có thể dễ dàng giảm thiểu bằng cách đưa ra giải pháp quản lý tín dụng hiệu quả.

Trading on credit is common among businesses to businesses (B2B), but the default or credit risk inherent in this approach should not be neglected and can be easily mitigated by putting in place an effective credit management solution.

BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI LÀ GÌ? TẠI SAO BẠN CẦN ĐƯỢC BẢO VỆ?

WHAT IS TRADE CREDIT INSURANCE? WHY SHOULD YOU GET INSURED?



01 RỦI RO

Những rủi ro bao gồm chậm thanh toán hoặc mất khả năng thanh toán, phá sản

02 RÀO CẢN

Rủi ro tín dụng có thể khiến bạn phải có một cách tiếp cận thận trọng hơn

03 BẢO VỆ

Bảo vệ doanh nghiệp của bạn và giúp bạn giao dịch một cách an toàn

Khi bán chịu cho bất kỳ khách hàng nào của bạn - khách hàng lớn hay nhỏ, lâu năm hay hoàn toàn mới, trong nước hay nước ngoài - bạn phải đối mặt với rủi ro chậm trễ thanh toán hoặc không thanh toán từ bất kỳ ai trong số họ, do những lý do bao gồm mất khả năng thanh toán, phá sản hoặc thậm chí không phải lỗi của họ, chẳng hạn như các vấn đề chính trị hoặc nền kinh tế.

When it comes to selling on credit to any of your customers -- big or small, long-standing or brand new customers, domestic or abroad -- you face the potential risk of payment delay or non-payment from any of them, due to reasons including insolvency, bankruptcy or even no fault of their own, such as political or economic problems.

Mặc dù bạn có thể sẵn sàng nắm lấy cơ hội, cố gắng tự thu hồi nợ hoặc đơn giản là xóa nợ, áp lực liên tục phải đối mặt với rủi ro tín dụng có thể khiến bạn phải có một cách tiếp cận thận trọng hơn, kim hãm sự phát triển kinh doanh của bạn và để các đối thủ cạnh tranh có sẵn hệ thống quản lý tín dụng thay thế bạn.

Although you may be willing to take a chance, attempt to recover the debt yourself or simply write off the debt, the pressure from having to face the credit risk constantly may sway you in taking a more conservative approach, effectively holding back your business growth and letting your competitors who have credit management system in place overtake you.

Do đó, cần có giải pháp quản lý tín dụng hiệu quả và bảo hiểm tín dụng thương mại là một công cụ hiệu quả cao để bảo vệ doanh nghiệp của bạn và giúp bạn giao dịch một cách an toàn.

Therefore, an effective credit management solution is required, and trade credit insurance is a highly effective tool to protect your business and help you trade securely.

NHỮNG LỢI ÍCH CỦA

BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI LÀ GÌ?

WHAT ARE THE BENEFITS OF TRADE CREDIT INSURANCE?

- Bảo hiểm cho các khoản phải thu lên tới 90% giá trị hợp đồng.
Covers your account receivables up to 90% of the contract value.
- Bảo vệ doanh nghiệp của bạn khỏi các khoản quá hạn hoặc không thanh toán.
Protects your business from overdue or non-payment.
- Giảm khoản dự phòng nợ xấu của bạn và do đó, bảng cân đối kế toán mạnh hơn.
Reduces your bad debt provision and, in turn, a healthier balance sheet.
- Cải thiện khả năng quản lý tín dụng và dòng tiền của bạn, từ đó cho phép bạn tiếp cận với nguồn vốn tài chính với chi phí thấp hơn.
Improve your credit and cash flow management capabilities, thereby enabling you access to cheaper financing.
- Cho phép bạn giao dịch an toàn và tự tin hơn.
Enables you to trade more securely and confidently.
- Dựa vào chuyên môn của chúng tôi để theo dõi chặt chẽ rủi ro giữa các ngành kinh doanh và thị trường trên toàn thế giới.
Relies on our expertise to closely monitor the risks across sectors and markets around the world.
- Đưa bạn và nhóm của bạn đến đúng nơi - tập trung vào phát triển doanh nghiệp một cách an tâm.
Puts you and your team in the right place - focus on growing the business with a peace of mind.

BẢO HIỂM TÍN DỤNG THƯƠNG MẠI HOẠT ĐỘNG NHƯ THẾ NÀO?

HOW DOES IT WORKS?



Mô phỏng giao dịch/Transaction Simulation

- 1 Nhà cung cấp bán sản phẩm cho Người mua với phương thức tín dụng
Supplier sells good on credit terms to their buyer
- 2 Người mua không thể giải quyết khoản nợ của họ cho Nhà cung cấp
Buyer cannot settle their debt to supplier
- 3 Nhà cung cấp gửi yêu cầu bồi thường cho Bảo Việt
Supplier submit the claims to BAOVIET
- 4 Bảo Việt bồi thường lên tới 90% giá trị hóa đơn bán hàng
BAOVIET indemnifies up to a maximum of 90% of invoice amount

